

Viele von Ihnen haben sicher schon die Entdeckung gemacht, dass es in der Fülle der Angebote auf dem Gesundheitsmarkt für den Konsumenten immer schwieriger wird, die Produkte mit dem besten Preis-/ Leistungsverhältnis zu finden.

Nachdem ich in meiner langjährigen Tätigkeit auf dem Gebiet der ganzheitlichen Gesundheitsvorsorge solche Produkte und vertrauenswürdige Lieferanten gefunden habe, möchte ich dieses wertvolle Wissen nicht für mich und meine Familie behalten, sondern einer breiteren Öffentlichkeit zur Verfügung stellen. Dies ermöglicht unseren Kunden viel Zeit und Geld zu sparen.

Auch in Unternehmen (und eine Familie ist schon ein „Unternehmen“) dringt langsam die Erkenntnis durch, dass sich eine sinnvolle Prävention mehr als bezahlt macht. Denn jeder Arbeitsausfall kann wirtschaftlich gravierende Folgen haben.

Wir bieten interessierten Unternehmern dazu ein „Ganzheitliches Konzept“ an, dessen Kosten in kurzer Zeit amortisiert sind.

Durch die jeweils anfangs Monat aufgeschalteten Sonderangebote („1-laden- Monatshit“) haben alle unsere Kunden und Partner die Möglichkeit sehr günstig einzukaufen.

Seit rund 10 Jahren ist die Idee des virtuellen „1-Ladens“ zu einem konkreten, multiplizierbaren Geschäftsmodell gereift: Jeder zufriedene Kunde kann daran teilnehmen und wenn er Lust dazu hat, sogar als Partner einen eigenen „1-laden“ eröffnen. Dies ist so einfach und mit geringsten Kapitalaufwendungen realisierbar, dass wir vielen Leuten einen Nebenverdienst oder sogar eine Hauptbeschäftigung ermöglichen können. Das freut mich persönlich am meisten, weiss ich doch als Familienvater von 6 Kindern (und mittlerweile 10 Grosskindern) was für ein Gefühl es ist, wenn Ende Monat das Konto auf oder unter Null ist.

Unser Vertrieb ist so aufgebaut, dass wir die meist sehr aufwändig hergestellten Produkte zu fairen Preisen weitergeben können. Beratung geschieht zum grössten Teil über das Internet oder über kompetente Berater.

Die Adresse Ihres Beraters finden Sie im Shop nach dem Einloggen bei „mein Profil/ mein Team“. Sie können Ihre Arbeit selbst einteilen und Ihre Lebenserfahrung sinnvoll einsetzen, das Alter spielt keine Rolle. Bei uns sind Freiheit und Ehrlichkeit gefragt. Dies ist der Hauptgrund für unseren Erfolg.

Sie sind herzlich eingeladen, diese Idee mit uns umzusetzen.

Peter Lobsiger, Vertriebsleiter Schweiz